

Sicherheitsorientiert und marktunabhängig – Ein Investmentansatz mit goldener Zukunft

Über eine Anlageklasse die unbeeindruckt ist von den Finanzmarktkrisen der letzten Jahre

Egal ob Vermögensberater, Banker oder Versicherungsmakler - alle Berater, welche heute von ihren Kunden die Frage nach der „richtigen Veranlagung“ gestellt bekommen, stehen vor demselben Dilemma. Noch vor wenigen Jahren „unverrückbar geglaubtes Wissen“ ist heute oftmals ein „Irrtum“, ein „Fehlgläubige aus alten Zeiten“ oder schlicht falsch. Das führt zu Verunsicherung, Verweigerung und Misstrauen. Nicht nur bei den Kunden, sondern auch in unser aller Erleben!

Die Frage, ob es die „richtige Veranlagung“ überhaupt gibt, beschäftigt uns spätestens seit dem Zusammenbruch von Lehman und dem Schneeballsystem von Bernard Madoff. Von den dadurch ausgelösten dramatischen Turbulenzen an den internationalen Börsen ganz zu schweigen.

Eine intelligente und lukrative Lösung gegen das Brachliegen des Kapitals bietet der amerikanische Zweitmarkt für Lebensversicherungen, der seit 1996 durch den NAIC Model Act streng reguliert ist. Dieses bestens gehütete Geheimnis der Investmentszene nutzen weltweit viele renommierte Globalplayer in der Veranlagung; aber nur für sich selbst, selten bis gar nicht für ihre Kunden und damit für Sie!

Im US-amerikanischen Zweitmarkt für Lebensversicherungen werden seit über 100 Jahren Bezugsrechte gehandelt. Anders als beim britischen Zweitmarkt jedoch fast ausschließlich aus sogenannten „permanent Life Insurances“, also reinen Ablebensversicherungen, die keine Sparkomponente haben. Somit steht der auszuzahlende Betrag bei Endfälligkeit von Beginn an fest und ist daher von den Entwicklungen an den Märkten vollkommen unabhängig.

Auch die Funktionsweise ist denkbar einfach: Der Verkäufer einer derartigen Polizza, also der Versicherungsnehmer, tritt das Bezugsrecht aus dem Vertrag ab und erhält dafür einen angemessenen Betrag, der sich aus der zu erwartenden Restlaufzeit, der Prämie und natürlich der Versicherungssumme errechnet. Der Investor übernimmt die Zahlung des errechneten Kaufpreises und die Prämien. Im Gegenzug erhält er im Versicherungsfall die vertraglich vereinbarte Versicherungssumme.

Ohne die Möglichkeit eines Zweitmarktes, würde der Versicherte neben dem Verzicht auf den bestehenden Versicherungsschutz auch alle gezahlten Prämien verlieren. Durch die Option US-Zweitmarkt steht dem Versicherten eine echte Alternative zur Stornierung seines Vertrages zur Verfügung.



Komm.-Rat Mag. Dr. Christian Sedlnitzky
Vorsitzender des Vorstandes Raiffeisen Versicherung AG a.D.

Diese WIN-WIN Situation bietet daher eine ethische und transparente Alternative nach der sich Kunden und Berater sehnen!

Abschließend ist eines sicher: Diese Assetklasse bietet allen Beteiligten nur Vorteile! Um diese auch wirklich effektiv nutzen zu können, bedarf es eines Partners mit langjährigen Erfahrungen, überprüfbaren Erfolgen und einer tadellosen Reputation in diesem Markt. Lexington LS verfügt über all dies und ist somit der kompetente Ansprechpartner in diesem Segment. Hiervon konnte ich mich in persönlichen Gesprächen – unter anderem mit den Gründern und Direktoren von Lexington LS – nachhaltig überzeugen.

Überzeugen auch Sie sich und nutzen Sie die einzigartigen Vorteile von Lexington LS für Ihre Kunden und Ihr Geschäft. Weitere Details und ein umfangreiches Interview finden Sie unter www.lexington.bm.

www.lexington.bm

Dieses Dokument ist eine unverbindliche Mitteilung. Bei den darin enthaltenen Informationen handelt es sich nicht um eine Anlageberatung, Anlageempfehlung oder die Aufforderung zum Kauf des Produktes. Die hier dargestellten Informationen wurden mit größter Sorgfalt recherchiert.

Searching the best? It's all in Lexington!



The Lexington Series

Hamilton - Bermuda

+43 (0) 720 982133*
check@lexington.bm

www.lexington.bm

* (zum Inlandstarif, Mobilfunk ggf. abweichend)